**Roteiro de Auto avaliação**

**1 Introdução**

Este documento servirá para fazer a auto-avaliação da monografia. Foi elaborado a partir do pré-projeto de pesquisa: Negociação de Requisitos de Software. Contém uma coleção de questões que guiarão a auto-avaliação a ser realizada na monografia que tem o objetivo de manter o foco original do projeto. As questões estarão dispostas, preferencialmente, na mesma sequência dos respectivos parágrafos do projeto de pesquisa a partir dos quais foram elaboradas.

**2 Questões:**

1 A monografia demonstra como conseguir uma boa participação do cliente durante a engenharia de requisitos (negociações principalmente)?

( sim,,,,)

2 A monografia demonstra como o cliente pode ganhar tempo no entendimento do objeto de negociação e ao mesmo tempo tomar decisões de forma lúcida?

(sim,,,)

3 A monografia demonstra como fazer com que os clientes façam a maioria das solicitações de alteração antes que a programação seja iniciada? Ou melhor que isso, demonstra como garantir que as decisões sobre os requisitos críticos sejam tomadas antes da programação?

(sim: Através de uso do sistema MEG para as negociações e exposição dos conflitos. Da proposta de Cysneiros, para ajudar a elicitação, análise e posteriormente na racionalização das argumentações das posições. E através do processo WRE- Process de Didier (2003)), para coordenar as atividades de engenharia de requisitos.

4 A monografia demonstra como suprir a necessidade de visualização das consequências dos impactos entre os requisitos?

R.: Sim. Durante a pesquisa encontrou-se estudos que demonstram como os conflitos de requisitos impactam nos artefatos arquiteturais do software (CYSNEIROS, 2001). O estudo também mostrou como pode-se mapear as restrições de qualidade nos modelos de negócio(XAVIER, 2009)(VASCONCELLOS, 2007). Através de análises de satisfação de requisitos pode verificar o grau de satisfação dos que o software proporcionará ao negócio.

5 A monografia demonstra como identificar os requisitos críticos para o sucesso do projeto? Demonstra como facilita o consenso entre clientes e desenvolvedores e entre clientes e clientes?

6 A monografia demonstra de alguma forma quais são as necessidade da negociação dentro do contexto de engenharia de requisitos?

7 A monografia demonstra como verificar o grau de interesse dos participantes no decorrer do processo?

8 A monografia expressa quais são as compatibilidades e incompatibilidades entre as propostas encontradas na bibliografia levantada? A monografia expressa quais são as necessidades de adaptação que as propostas precisam? Demonstra quais são os pontos onde as adaptações poderia se dar de maneira mais amena e os de maneira mas difíceis?

9 A monografia chegou a alguma conclusão sobra possibilidade de elaboração de metodologia de negociação?

10 A monografia fa